

Informe Misión recuperación: cómo la ley de impuestos de las grandes empresas tecnológicas podría impulsar una economía más justa

Notas para los editores

Acerca de Action Aid International: Action Aid es una federación mundial que trabaja por un mundo libre de pobreza e injusticia de la que Alianza por la Solidaridad es parte.

Acerca del coste de la vacuna:

32 mil millones de dólares americanos son suficiente para cubrir los costos de adquisición de la vacuna según los datos de la Organización Mundial de la Salud (OMS) sobre el costo promedio de una vacuna Covid-19 (\$ 1.66 por inyección) y el costo promedio de 2 inyecciones para una persona (\$ 3.70 por inyección, lo que permite la administración y el desperdicio). Estas cifras se utilizan para estimar la cantidad de vacunas y ciclos de vacunación de Covid que podrían comprarse con el impuesto actualmente evitado.

Esto da una idea de la cantidad de recursos involucrados en gravar a las grandes empresas de tecnología. En la práctica, no debería ser necesario financiar el suministro de vacunas de esta manera: acordar la eliminación de los derechos de propiedad intelectual relacionados con el comercio (ADPIC) sería una manera mucho mejor de garantizar el acceso equitativo a las vacunas en todo el mundo.

Para poner fin a la “crisis del apartheid de las vacunas”, los líderes del G7 deben acordar una "mapa mundial de vacunas para todos". Los ciudadanos y países más pobres deben tener los mismos derechos y acceso a la vacuna que tienen los más ricos para que alcancemos al menos el 60% de las personas vacunadas en todo el mundo a finales 2021 y una vacuna para todos a finales de 2022. El G7 debe pagar lo que le corresponde, cubriendo al menos el 60% de los costos globales de la entrega de una vacuna a las personas; y la eliminación temporal de patentes que permita reducir los costos y aumentar la producción en todos los continentes como parte de un plan de emergencia para la cobertura universal

Calculando la “Brecha fiscal”

En esta sección describiremos cómo calculamos la brecha fiscal potencial adeudada por los gigantes tecnológicos si estuvieran tributando de manera justa a nivel global y haremos un resumen de los supuestos subyacentes. Primero, es necesario aclarar que se tratan de pérdidas fiscales **potenciales**, y no de pérdidas fiscales **reales**. Eso no significa que las cifras sean una sobreestimación o una subestimación de las cifras reales, sino que hemos utilizado los datos disponibles públicamente y hemos hecho suposiciones razonables sobre la presencia económica de las empresas en diferentes jurisdicciones. La mejor forma para que las empresas reporten sus contribuciones fiscales en los distintos países en los que operan es publicando **informes públicos país por país**. Dichos informes, que detallan las ventas, el número de empleados, los ingresos, los impuestos pagados, los activos, etc. en diferentes jurisdicciones, ya se presentan de forma confidencial con las autoridades fiscales.

✓ Fuentes de los datos

- Utilizamos el informe 10k¹ de cada empresa de 2020 (presentado ante la Comisión de Bolsa y Valores de EE. UU. Y disponible en línea) para obtener datos sobre las ganancias globales.
- Después distribuimos las ganancias de cada país según el número de usuarios de tecnología que hay cada país², escalado por el PIB per cápita en relación con el promedio mundial.³
- Ya que Facebook y Google están bloqueados en China, asumimos que los ingresos allí eran cero. Se hizo una suposición similar para Amazon, ya que no vende directamente a los clientes allí.

✓ **Cálculo del impuesto de sociedades evitado en cada país**

Para calcular la cantidad de impuestos es potencialmente no pagada en cada país, hicimos un cálculo en dos etapas:

Paso 1: tomamos la tasa impositiva corporativa principal en cada país

Paso 2: para calcular la tasa impositiva efectiva en cada país, utilizamos datos del Servicio de Impuestos Internos de EE. UU sobre la tasa real de impuestos pagados por las corporaciones multinacionales en el sector tecnológico de los EE. UU comparados con la tasa (federal + estatal + local) de impuesto corporativo en los EE. UU. (<https://www.irs.gov/statistics/soi-tax-stats-country-by-country-report>).

Las estadísticas del IRS muestran que la tasa impositiva efectiva es en promedio el 83% de la tasa general. La tasa impositiva general para cada país en este estudio se ha multiplicado por 0,83, con la suposición de que la relación entre las tasas impositivas generales y efectivas para las multinacionales sea similar al patrón que hay en Estados Unidos (en promedio) en el resto de los países incluidos en el estudio.

¹ 10-K es un informe completo que las empresas presentan anualmente sobre su actividad financiera. El informe es requerido por la Comisión de Bolsa y Valores de EE. UU. (SEC) y es mucho más detallado que el informe anual. La información en el 10-K incluye historial corporativo, estados financieros, ganancias por acción y cualquier otro dato relevante.

²Alphabet: número de usuarios de internet (que utilizan el uso de Internet como proxy para el uso de búsqueda de Google). También se consideró la **cantidad de personas con teléfonos inteligentes Android** como una base de usuarios alternativa, dado que Alphabet es propietario de Android; esto produjo resultados muy similares al uso de la cantidad de usuarios de Internet como base de usuarios.

Facebook: número de usuarios

Microsoft: número de personas que acceden a Internet mediante computadoras de escritorio (como proxy para el uso de Microsoft Windows / Office)

Apple: número de personas con teléfonos inteligentes iOS

Amazon: valor total del mercado de comercio electrónico de consumo en cada país (como un proxy de las ventas de Amazon en cada país).

³ Los usuarios son un indicador clave de las ventas para las grandes empresas de tecnología y, de hecho, los datos de los usuarios son probablemente el activo más valioso para estas empresas, que utilizan de muchas formas. Normalmente, distribuiríamos las ganancias en función de una gama más amplia de factores, incluidas las ventas, los activos y el empleo. Para las grandes empresas de tecnología, tiene más sentido enfocarlo de manera diferente, ya que tienen muy pocos empleados en relación con sus ganancias y los usuarios son un punto de partida más justo para determinar las ventas y los activos. De hecho, creemos que los usuarios son un indicador de la presencia económica en ausencia de datos públicos sobre sus beneficios, impuestos pagados y otra información clave de los informes país por país de estas empresas. Sin embargo, no sugerimos que el número de usuarios o las ventas deban ser la única base para el diseño de los impuestos reales, ya que cualquier fórmula de distribución debe considerar otros factores, asegurando una distribución justa de las ganancias. Nuestra investigación solo tiene como objetivo ilustrar la escala de ingresos fiscales potenciales que está en juego, si las facturas fiscales de las empresas reflejan mejor su presencia económica genuina.

Por tanto, la fórmula final para calcular las pérdidas fiscales potenciales es:

✓ **Beneficios distribuidos⁴ x Tasa del impuesto corporativo x 0.83**

Hemos asumido que las empresas analizadas no pagan actualmente ningún impuesto sobre la renta de las sociedades. Como ninguna de las empresas proporciona un desglose público país por país de los pagos de impuestos corporativos actuales, es imposible saber con certeza cuáles son sus obligaciones fiscales en los países incluidos. Sin embargo, es probable que paguen algún impuesto de sociedades en alguna de las jurisdicciones, por lo que dejamos claro que se trata de pérdidas fiscales potenciales más que reales.

Debido a la falta de información pública país por país por parte de estas empresas, nuestros cálculos son pérdidas fiscales potenciales en lugar de pérdidas fiscales reales. Para ayudarnos a mejorar los cálculos, las grandes empresas tecnológicas analizadas en este informe pueden publicar un desglose por país de sus pagos de impuestos, ingresos, ventas, número de empleados, etc.

✓ **Estimación de la cantidad de vacunas que se podrían pagar con los impuestos**

Este análisis utiliza los datos de la Organización Mundial de la Salud (OMS) sobre el costo promedio de una vacuna Covid-19 (US \$ 1,66 por inyección) y el costo promedio de un ciclo de vacunación de 2 inyecciones para una persona (US \$ 3,70 por inyección, considerando administración y desperdicio). Estas cifras se utilizan para estimar la cantidad de vacunas y ciclos de vacunación de Covid que podrían comprarse con el impuesto evitado.

✓ **Estimación del número de trabajadores públicos que podrían pagarse con el impuesto evitado**

Se usaron datos de la base de datos estadística de la OCDE (<https://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=30025#>) para conocer la información sobre los sueldos de los trabajadores clave del servicio público (enfermeros y enfermeras de hospitales y maestros de escuelas primarias) en los países de la OCDE. La OCDE tiene los datos completos de los sueldos de los profesores para los países de la OCDE, pero faltan datos sobre los sueldos de las enfermeras y enfermeros en algunos países (Bélgica, Chile, Corea y Suecia). Para los países del G20 fuera de la OCDE, la única información salarial disponible en la base de datos de la OCDE era para los profesores en Brasil.

El número de trabajadores del servicio público que podrían financiarse con el impuesto evitado para cada país se calculó entonces directamente como "impuesto total potencialmente evitado /salario".

Tablas clave del nuevo informe de Action Aid: "Misión Recuperación: cómo la ley de impuestos de las grandes empresas tecnológicas podría impulsar una economía más justa"

Pérdidas fiscales potenciales de 5 de las empresas tecnológicas más grandes del mundo	
Grupos de países	
Países del G20	US\$31.99 miles de millones
Países de la OCDE	US\$27.97 miles de millones
Países del G7	US\$20.77 miles de millones

⁴ Basado en las ganancias globales totales y distribuidos por país en función del número de usuarios de tecnología en un país, calculado por el PIB per cápita en relación con el promedio mundial

UE27	US\$7.92 miles de millones
Otras grandes economías	
India	US\$1.54 miles de millones
Brasil	US\$1.57 miles de millones
China	US\$2.33 miles de millones
Rusia	US\$838 millones
Indonesia	US\$810 millones

En cuanto a las empresas individuales, las posibles pérdidas fiscales son:

Empresa	G20	G7	OCDE	La UE
Alphabet	US\$6.47miles de millones	US\$4.11 miles de millones	US\$5.70 miles de millones	US\$1.81 miles de millones
Amazon	US\$2.12 miles de millones	US\$1.61 miles de millones	US\$2.10 miles de millones	US\$0.52 miles de millones
Apple	US\$8.38 miles de millones	US\$6.28 miles de millones	US\$7.59 miles de millones	US\$1.54 miles de millones
Facebook	US\$5.19 miles de millones	US\$3.26 miles de millones	US\$4.81 miles de millones	US\$1.45 miles de millones
Microsoft	US\$9.83 miles de millones	US\$5.51 miles de millones	US\$7.77 miles de millones	US\$2.60 miles de millones

Equivalentes a los salarios del sector público:

País	Pérdidas potenciales por las 5 grandes empresas tecnológicas	Número de sueldos anuales de enfermeros y enfermeras que se podrían haber pagado
Bangladés	US\$49.3m	12,872
Ghana	US\$13.6m	3,990
Kenia	US\$18.5m	4,247
Nigeria	US\$103.2m	70,491
Senegal	US\$5.8m	1,165
Tanzania	US\$7.2m	1,527
Zambia	US\$3.5m	1,066
Zimbabue	US\$2.4m	2,041